



KOSGEB DESTEKLERİ

KOSGEB ve Kuruluş Amacı



KOSGEB, 1990 yılında 3624 sayılı Kanun ile kurulmuştur.

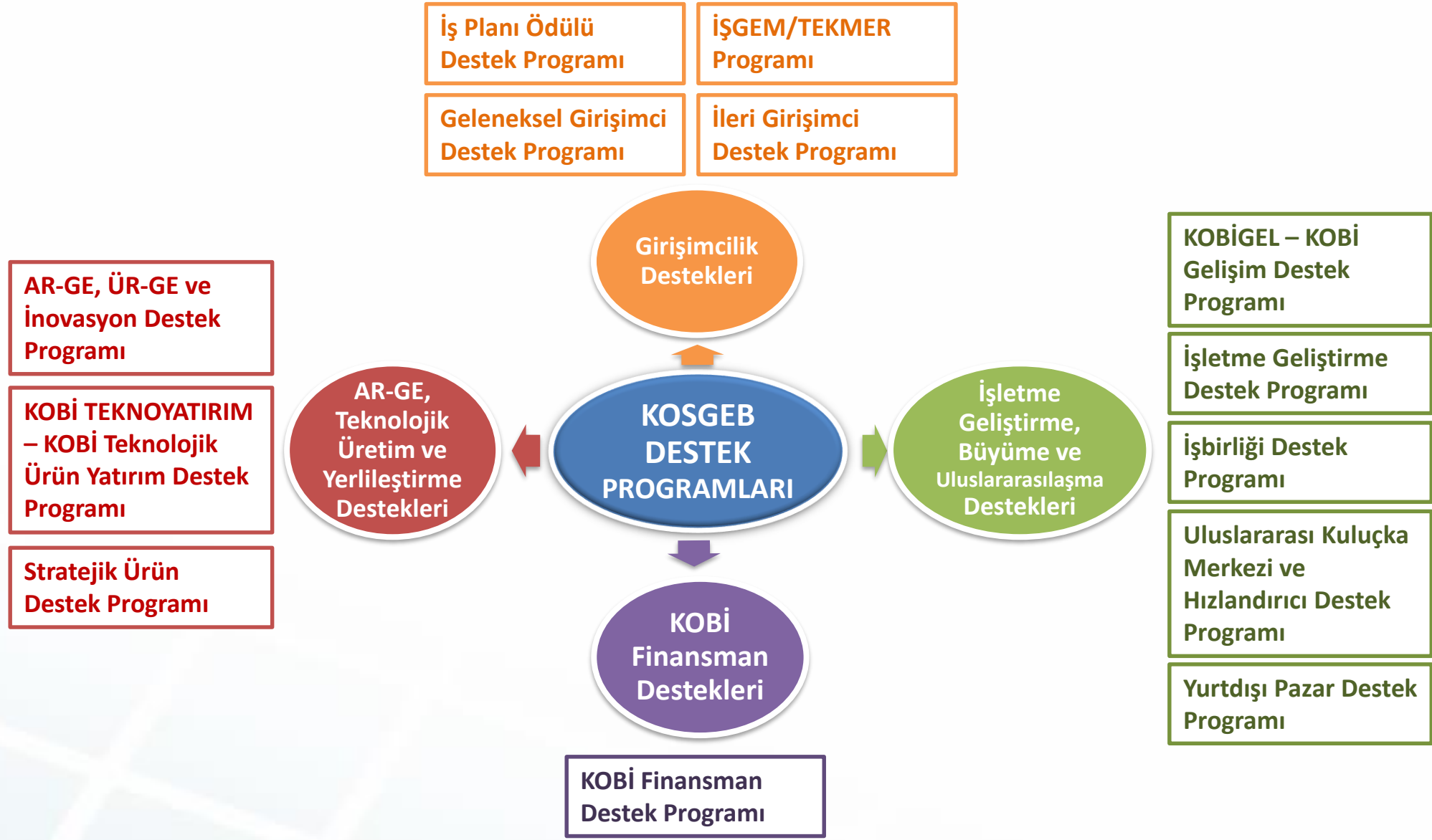


Amacı; ülkenin ekonomik ve sosyal ihtiyaçlarının karşılanmasında küçük ve orta ölçekli işletmelerin (KOBİ'lerin)

- Payını ve etkinliğini artırmak
- Rekabet güçlerini ve düzeylerini yükseltmek
- Sanayide entegrasyonu ekonomik gelişmelere uygun biçimde gerçekleştirmek

KOSGEB'in Hedef Kitlesi

- **250**'den az çalışan istihdam eden,
- Yıllık net satış hasılatı veya mali bilançosundan herhangi biri **250.000.000** TL'yi aşmayan işletmeler,



AR-GE, TEKNOLOJİK ÜRETİM ve YERLİLEŐTİRME DESTEKLERİ

Ar-Ge, Ür-Ge ve İnovasyon Destek Programı

KOBİ TEKNOYATIRIM – KOBİ Teknolojik Ürün Yatırım Destek Programı

Stratejik Ürün Destek Programı

AR-GE, ÜR-GE VE İNOVASYON DESTEK PROGRAMI

Ar-Ge, Ür-Ge ve İnovasyon Destek Programı



Makine-Teçhizat, Donanım, Hammadde,
Yazılım ve Hizmet Alımı Giderleri Desteği

450.000 TL



Nitelikli Personel Giderleri Desteği

200.000 TL



Sınai Mülkiyet Hakları Giderleri Desteği

100.000 TL



Test-Analiz ve Belgelendirme Giderleri Desteği

100.000 TL



Diğer Giderler Desteği

50.000 TL

900.000 TL'lik
destek üzerinden

Toplam Destek
Tutarı:
750.000 TL

Destek Oranı:
%75

STRATEJİK ÜRÜN DESTEK PROGRAMI

DESTEK ÜST LİMİTİ VE ORANLARI

Destek Üst Limiti

Toplam
6.000.000TL

1.800.000 TL - Geri ödemesiz

4.200.000 TL - Geri Ödemeli

Erken Ödeme

Geri ödemeli destek tutarının %35'ine kadar

Destek Oranı

Destek Oranı
%60 *

%30'u geri ödemesiz
%70'i geri ödemeli



Destek Unsurları	Destek Üst Limiti (TL)	Destek Oranı (%60)	
		Geri Ödemesiz	Geri Ödemeli
Makine - teçhizat desteği	6.000.000	30	70
Yazılım giderleri desteği			
Personel gideri desteği		Destek oranı dikkate alınmaksızın %100 oranında geri ödemesiz destek sağlanır.	
Referans Numune Desteği (Destekleme kararı alınan makine-teçhizat desteği için onaylanan toplam desteklemeye esas tutarın %5'ini geçemez.)		30	70
Hizmet alımı desteği a)Eğitim ve danışmanlık desteği: Destek üst limiti geri ödemesiz olarak 100.000 TL'dir. b) Tasarım giderleri desteği: Makine-teçhizat desteği için onaylanan toplam desteklemeye esas tutarın %3 (üç)'ünü geçemez. c) test-analiz ve kalibrasyon giderleri ç) Bilgi transferi giderleri: Destekleme kararı alınan makine-teçhizat desteği için onaylanan toplam desteklemeye esas tutarın %5'ini geçemez.			



KOBİ TEKNOYATIRIM DESTEK PROGRAMI

PROGRAMIN AMACI



Ar-Ge/Yenilik Faaliyetleri
Sonucu Ortaya Çıkan
Ürünlerin



Orta - Yüksek veya Yüksek
Teknoloji Alanında Yer Alan
ve Cari İşlemler Hesabına
Katkı Sağlayacak Ürünlerin



Üretim ve Ticarileştirilmesine
İlişkin Yatırımların
Desteklenmesi

KOBİ TEKNOYATIRIM DESTEK PROGRAMI

DESTEK ÜST LİMİTİ VE PROJE SÜRESİ



Proje Süresi:
En az 8 en çok 36
ay

A

Ar-Ge/yenilik faaliyetleri sonucu ortaya çıkan ürünlerin üretimi ve ticarileştirilmesi

Düşük ve orta düşük teknoloji

Geri ödemeli 700.000 TL
Geri ödemesiz 300.000 TL olmak üzere toplam
1 milyon TL

Orta yüksek ve yüksek teknoloji

Geri ödemeli 4.2 milyon TL
Geri ödemesiz 1.8 milyon TL olmak üzere
toplam
6 milyon TL



Destek Oranı: %60
(%30 Geri Ödemesiz, %70 Geri
Ödemeli)
(*Personel Gideri Desteği Hariç*)

B

Orta - yüksek ve yüksek teknoloji alanında yer alan ve cari işlemler hesabına katkı sağlayacak ürünlerin yerli sanayi tarafından üretimi ve ticarileştirilmesi

Geri ödemeli 4.2 milyon TL
Geri ödemesiz 1.8 milyon TL olmak üzere
toplam
6 milyon TL

KOBİ TEKNOYATIRIM DESTEK PROGRAMI

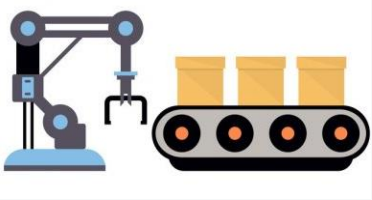
DESTEK UNSURLARI



- Makine-teçhizat desteği



- Yazılım giderleri desteği



- Üretim hattı tasarım giderleri desteği



- Eğitim ve danışmanlık desteği



- Personel gideri desteği



- Tanıtım ve pazarlama giderleri desteği

GİRİŞİMCİLİK DESTEKLERİ

Girişimciliği Geliştirme Destek Programı



KLERİ

GİRİŞİMCİLİK DESTEK PROGRAMI

Geleneksel Girişimci Destek Programı

«Geleneksel Girişimci Eğitimi»ni tamamlamış olan girişimcinin kurduğu işletme basıncıdır.

Kuruluş
Desteği

Gerçek kişi işletme 5.000 TL
Sermaye şirketi işletme 10.000 TL

Sosyal Güvenlik Kurumu **4(a)** kapsamındaki tüm personel prim gün sayısı toplamı esas alınır.

Performans
Desteği

Birinci Performans Dönemi

- 180-539 gün ise 5.000 TL
- 540-1079 gün ise 10.000 TL
- 1080 ve üstü gün ise 20.000 TL

İkinci Performans Dönemi

- 360-1079 gün ise 5.000 TL
- 1080-1439 gün ise 15.000 TL
- 1440 ve üstü gün ise 20.000 TL

Asgari prim gün sayısına ulaşan işletme sahibinin genç (>30 yaş), kadın, engelli, gazi veya birinci derecede şehit yakını olması durumunda her bir performans döneminde belirlenen tutarlara 5.000 TL eklenir.

Sertifika
Desteği

Tehlikeli veya çok tehlikeli sınıflarda yer alan NACE kodlarında faaliyet gösteren işletmeler için 5.000-TL

İleri Girişimci Destek Programı

«İleri Girişimci Eğitimi»ni tamamlamış olan girişimcinin kurduğu ve KOSGEB tarafından belirlenen

İleri Girişimci Programı Faaliyet Konuları Tablosunda belirtilen konularda faaliyet gösteren işletme başvurabilir.

Kuruluş
Desteği

Gerçek kişi işletme 5.000 TL
Sermaye şirketi işletme 10.000 TL

Sosyal Güvenlik Kurumu **4(a)** kapsamındaki tüm personel prim gün sayısı toplamı esas alınır.

Performans
Desteği

Birinci Performans Dönemi

- 180-539 gün ise 5.000 TL
- 540-1079 gün ise 10.000 TL
- 1080 ve üstü gün ise 20.000 TL

İkinci Performans Dönemi

- 360-1079 gün ise 5.000 TL
- 1080-1439 gün ise 15.000 TL
- 1440 ve üstü gün ise 20.000 TL

Asgari prim gün sayısına ulaşan işletme sahibinin genç (>30 yaş), kadın, engelli, gazi veya birinci derecede şehit yakını olması durumunda her bir performans döneminde belirlenen tutarlara 5.000 TL eklenir.

İleri Girişimci Destek Programı

Hedef : Yenilikçi, sanayide dijitalleşme uygulamaları, orta yüksek/yüksek teknoloji düzeyindeki sektörler ile imalat sektöründe faaliyet gösteren işletmelerin sayısının artırılması.

Geri ödemesiz olarak sağlanacak Destek Üst limitleri :

Düşük orta-düşük teknoloji seviyesinde faaliyet gösteren işletmelere **100.000TL**

Orta-yüksek teknoloji seviyesinde faaliyet gösteren işletmelere **200.000TL**

Yüksek teknoloji seviyesinde faaliyet gösteren işletmelere **300.000TL**

Makine,
Teçhizat ve
Yazılım
Desteği

Destek oranı % 75

Sanayi ve Teknoloji Bakanlığınca 13/09/2014 tarih ve 29118 sayılı Resmi Gazete' de yayımlanan SGM 2014/35 sayılı Yerli Malı Tebliği'ne uygun olarak alınmış ve güncel yerli malı belgesi ile tefrik edilmesi durumunda, destek oranına %15 ilave edilir.

İŞLETME GELİŞTİRME, BÜYÜME VE ULUSLARARASILAŞMA DESTEKLERİ

İşletme Geliştirme Destek Programı

İş Birliği Destek Programı

KOBİGEL - KOBİ Gelişim Destek Programı

Yurt Dışı Pazar Destek Programı

Uluslararası Kulüğe Merkezi ve Hızlandırıcı Destek Programı



KLERİ

İŞLETME GELİŞTİRME DESTEK PROGRAMI

İŞLETME GELİŞTİRME DESTEK PROGRAMI

Program başvurusu E-devlet üzerinden online olarak yapılmaktadır.
(Destekler için ayrıca bir başvuru alınmamaktadır.)

Başvuru

1

Program süresi 2 yıl olup Program tamamlandıktan sonra bir defaya mahsus olmak üzere, yeniden yararlanabilir.

Süre

3

Ödeme

Ödeme Talepleri E-devlet üzerinden online olarak yapılmaktadır.

İşletme ikinci programda birinci programdan yararlanılan desteklerden faydalanamaz.

İŞLETME GELİŞTİRME DESTEK PROGRAMI

	DESTEK ADI	DESTEK ÜST LİMİTİ (TL)	DESTEK ORANI
1	Yurt İçi Fuar Desteği	50.000	%60
2	Yurt Dışı İş Gezisi Desteği ¹	30.000	
3	Nitelikli Eleman İstihdam Desteği ²	50.000	
		75.000	
4	Tasarım Desteği	50.000	
5	Sınai Mülkiyet Hakları Desteği ³	50.000	
6	Belgelendirme Desteği ⁴	150.000	
7	Test ve Analiz Desteği ⁵	100.000	
8	Enerji Verimli Elektrik Motorları Değişimi Desteği ⁶	80.000	
9	Bağımsız Değerlendirme Desteği	20.000	
10	Model Fabrika Desteği	70.000	
11	Teknik Danışmanlık Desteği ⁷	40.000	
		50.000	

(1) KOSGEB KOBİ ve Girişimcilik Ödülleri kapsamında her yıl belirlenen finalistler, KOSGEB tarafından düzenlenen yurt dışı iş gezisi programından bir defaya mahsus olmak üzere üst limitler dikkate alınmaksızın %100 oranında desteklenir.

(2) Nitelikli Eleman İstihdam Desteği kapsamında; İstihdam edilecek elemanın; yeni mezun, kadın, engelli, birinci derece şehit yakını veya gazi olması halinde destek oranına %20 ilave edilir. Teknoparklarda faaliyet gösteren işletmeler ile Ar-Ge merkezleri ve tasarım merkezleri için Nitelikli eleman istihdamı desteğinin üst limiti 75.000 TL'dir.

(3) TÜRK PATENT'ten alınacak belgeler, destek üst limitleri dahilinde %80 oranında desteklenir.

(4) Belgelendirme desteği kapsamında;

- TSE'den alınacak hizmetler, destek üst limitleri dahilinde %80, yurtiçi %70, İşletmelerin yurtdışından alacakları CE Uygunluk İşareti Belgesi için TSE tarafından verilenlerine destek sağlanmaz, sadece TSE tarafından verilmeyen belgeler %60 oranında desteklenir. Destek programı süresince yurtdışından alınacak CE Uygunluk İşareti Belgesi için destek üst limiti 150.000 TL olup, diğer belgeler için desteğin üst limiti 50.000 TL'dir.

(5) Test ve analiz desteği kapsamında; TSE'den alınacak hizmetler %80, yurtiçi %70, Yurtdışından alınacak hizmetlerden, TSE tarafından verilenlerine destek sağlanmaz, TSE tarafından verilmeyen hizmetler %60 oranında desteklenir.

(6) Enerji verimli elektrik motorları değişimi desteği kapsamında; yerli malı belgesine sahip elektrik motoru için destek oranlarına %15 ilave edilir.

(7) Teknoparklarda faaliyet gösteren işletmeler için Teknik danışmanlık desteğinin üst limiti 50.000 TL'dir.



KLERİ

İŞBİRLİĞİ DESTEK PROGRAMI

İşbirliği Destek Programı

Destek Alanı Büyüme

(Yatırım/Kapasite Artırımı)

Amacı ve Kapsamı

Küçük ve orta ölçekli işletmelerin birbirleriyle veya büyük işletmelerle ortak çalışma kültürünün geliştirilmesine ve karşılıklı fayda ve rekabet avantajı sağlayıcı nitelikteki işbirlikleri tesis etmelerine katkı sağlamak.

Kimler Başvurabilir?

✓ KOBİ*

Yüksek Teknoloji Alanında : En Az 2
Orta-ileri Teknoloji Alanında : En Az 3
Diğer Teknoloji Alanında: En Az 5

* Büyük işletme ile işbirliği yapılması durumunda 1(bir) KOBİ yeterlidir.

İşbirliği amacı ile bir araya gelen işletmelerin ön başvuru tarihinden en az 1 (bir) yıl önce kurulmuş olması ve son mali yılda bilanço esasına göre defter tutmuş olması gerekir. Ancak, büyük işletme ile işbirliği yapılması veya proje ortağı işletmelerin İŞGEM/TEKMER bünyesinde faaliyet göstermesi durumunda bu hüküm uygulanmaz.

Destek Kalemleri

- Personel,
- Makine, teçhizat ve kalıp,
- Hammadde ve malzeme,
- Yazılım,
- Hizmet alımı,
- Diğer giderler (projeyle ilgili)

Destek Özellikleri

Destek Miktarı:

İşletici Kuruluş Modeli:

5.000.000 TL

Proje Ortaklığı Modeli:

Orta Yüksek-Yüksek Teknoloji Alanları: **10.000.000 TL**

Diğer Teknoloji Alanları: **5.000.000 TL**

Destek Oranı: %60

Destek Türü: Geri Ödemesiz (%30)+ Geri Ödemeli (%70)

Başvuru Dönemi: Sürekli

Destek Süresi: En az 12 Ay, En fazla 36 Ay

Erken Ödeme Oranı: Tahmini Geri Ödemeli Destek Tutarının %50'sine kadar



KLERİ

KOBİGEL – KOBİ GELİŞİM DESTEK PROGRAMI

KOBİGEL - KOBİ GELİŞİM DESTEK PROGRAMI

Destek türü	Destek Üst Limiti (TL)	Destek Oranı (%)
Geri ödemesiz (hibe) destek	300.000	Personel dışındaki giderler : 60 (Desteğin %70'i geri ödemeli, %30'u hibe olarak ödenir)
Geri ödemeli destek	700.000	Personel gideri : 100

Destek Kalemleri (Proje Teklif Çağrılarında belirlenir)

ÖRNEK : 2021 Proje Teklif Çağrıları

2021.01 İmalat Sanayi Sektöründe Dijitalleşme Sürecine Katkı Sağlayabilecek Yerli Teknoloji Geliştiricisi KOBİ'lerin Desteklenmesi Proje Teklif Çağrısı

2021.02 İmalat Sanayi Sektöründe Faaliyet Gösteren KOBİ'lerin Üretim ve İlişkili İş Süreçlerinde Dijital Teknolojilerden Yararlanma Düzeyinin Arttırılması Proje Teklif Çağrısı

Makine teçhizat

Personel

Yazılım

Hizmet alımı





KLERİ

YURTDIŐI PAZAR DESTEK PROGRAMI

Yurt Dışı Pazar Destek Programı

Destek Alanı

İhracata Başlama ve
İhracat Kapasitesi Artırımı

Amacı ve Kapsamı

Ülkenin uluslararası hedefleri doğrultusunda, küçük ve orta ölçekli işletmelerin uluslararası pazara açılmaları ve ihracat kapasitelerinin geliştirilmesini sağlamak.

Kimler başvurabilir?

✓ KOSGEB veri tabanına kayıtlı, güncel KOBİ Beyannamesi bulunan, bilanço esasına göre defter tutan ve son mali yıl verileri onaylı KOBİ'ler

Destek Kalemleri

- Personel gideri desteği
- Yazılım ve donanım giderleri desteği
- Tanıtım giderleri desteği
- Yurt dışı fuar ve seyahat giderleri desteği
- Test analiz ve belgelendirme giderleri desteği
- Hizmet alımı giderleri desteği

Destek Özellikleri

Destek Türü:	Hibe ve Geri Ödemeli
Destek Miktarı:	300.000 TL
Destek Oranı:	%100 (% 70 Geri Ödemesiz, %30 Geri Ödemeli)
Başvuru Dönemi:	Sürekli
Destek Süresi:	En az 8, En fazla 24 ay

AMAÇ

- ✓ KOBİ'lerin kendi ihtiyaçlarını tespit edebilmelerini sağlamak
- ✓ KOBİ'lere, hedeflerine ulaşmak için gerekli olan araçları etkin ve verimli kullanma yeteneği kazandırmak
- ✓ KOBİ'lerin yurt dışı pazarlara açılabilme beceri ve kabiliyetlerini geliştirmek
- ✓ KOBİ'lerin yurt dışı pazar paylarını arttırmak
- ✓ KOBİ'leri uluslararası rekabetin aktörleri haline getirmek
- ✓ İhracata başlayan KOBİ sayısını arttırmak
- ✓ E - Ticaret yapan KOBİ sayısını arttırmak

KİMLER YARARLANABİLİR

KOSGEB Veri Tabanında kayıtlı ve aktif durumda, Türk Ticaret Kanunu'nda tanımlı gerçek veya tüzel kişi statüsünde, son onaylı mali yılda bilanço esasına göre defter tutmuş olan işletmeler bu Programdan yararlanabilir.

- İşletmenin başvuru tarihi itibarı ile Yurt İçi Marka Tescil Belgesi'ne sahip olması gerekir.
- İşletmenin proje bütçesi, son onaylı mali yıl net satış hasılatını aşamaz.
- İşletmenin son onaylı mali yılda ihracat yapmış olması gerekir. Ancak imalat sektöründe veya Öncelikli Teknoloji Alanları Tablosunda yer alan sektörlerde faaliyet gösteren işletmelerde bu şart aranmaz.

YURT DIŞI PAZAR DESTEK PROGRAMI

Destek Programı Detayları

- Program kapsamında desteklenecek proje süresi en az 6 ay ve en çok 24 aydır.
- Proje giderleri için destek oranı, %70'i (yetmiş) geri ödemesiz ve %30'u (otuz) geri ödemeli olarak uygulanır. **Proje kapsamında verilecek desteğin üst limiti; 210.000.-TL'si geri ödemesiz, 90.000.-TL'si geri ödemeli olmak üzere toplam 300.000.-TL'dir.**

Program kapsamında bir işletme bu destekten 1 (bir) kez yararlanır

- Proje, faaliyetlere uygun olarak en az 2 gider grubundan oluşmalıdır.

Desteklenecek Proje Giderleri

Personel Gideri (Üst Limit: 90.000 TL)

- Yeni istihdam edilecek personel için destek verilir.
- En fazla 2 (iki) personel için destek verilebilir.
- Proje başlangıç tarihi itibarıyla işletmede son 4 (dört) ay içinde istihdam edilmemiş veya proje başlangıç tarihi itibarıyla son 30 (otuz) gün içinde istihdam edilmiş yükseköğretim kurumundan mezun ve işletmede tam zamanlı olarak çalışacak yeni personel için destek sağlanır.
- Yabancı uyruklu personel de istihdam edilebilir.

Yazılım ve Donanım Giderleri (Üst Limit: 100.000 TL)

- Yazılım giderleri kapsamında yazılımın lisans bedeli, proje süresi ile sınırlı olmak üzere zaman sınırlı lisans kullanım bedeli, bulut tabanlı yazılım lisans kullanım bedeli ve yazılıma ait eğitim ve danışmanlık giderleri için **en fazla 50.000.- TL** destek verilir.*
- Donanım giderleri kapsamında sunucu (server), masaüstü bilgisayar ve diz üstü bilgisayar gibi yazılımın kullanılması için ihtiyaç duyulan diğer donanım giderleri için **en fazla 50.000.- TL** destek verilir.
- ***ERP, MRP ve muhasebe yazılımları desteklenmemektedir.**

Desteklenecek Proje Giderleri

Tanıtım Giderleri

(Üst Limit:
100.000 TL)

- Ticaret Bakanlığı tarafından onay verilen e-ticaret sitelerine üyelik giderleri,
- Dijital reklam/tanıtım (sosyal medya reklamları, arama motoru optimizasyonu) giderleri,
- Yurt dışında basılan dergilerde yayınlanan giderleri,
- Havayolu dergilerinde yayımlanan reklam giderleri,
- İşletmeyi ve ürünlerini tanıtıcı ve sadece yabancı dilde hazırlanmış katalog giderlerini kapsar.
- * Her bir gidere ait destek üst limiti 20.000.- TL'dir.

Yurt dışı Fuar ve Seyahat Giderleri

(Üst Limit:
150.000 TL)

- Yurt dışı fuar katılım giderleri; işletmelerin yer kirası, stand kurulumu, nakliye ve depolama giderlerine ilişkin harcamaları ile **fuarda görev alacak işletme temsilcilerinin*** fuarın başlangıç tarihinden en fazla 3 gün önce ve fuar bitimi tarihinden en fazla 3 gün sonra olmak üzere gerçekleşen konaklama ve ekonomi sınıfı gidiş-dönüş ulaşım giderlerini kapsar.
- İşletme temsilcilerinin proje kapsamında tanıtım ve pazarlama faaliyetlerine yönelik gerçekleştirecekleri yurt dışı iş seyahatine ilişkin **en fazla 2 işletme temsilcisinin*** konaklama ve ekonomi sınıfı gidiş-dönüş ulaşım giderlerini kapsar.
- * İşletme temsilcilerinin; işletme sahibi, ortağı veya projede görevli çalışanı olması gerekir.

Desteklenecek Proje Giderleri

Test, Analiz ve Belgelendirme Giderleri

(Üst Limit: 100.000 TL)

- Test, analiz giderleri; işletmelerin, yurt içi ve yurt dışı laboratuvarlardan uluslararası pazarlara girişini sağlayacak ve/veya uluslararası pazarlarda rekabet avantajı yaratacak akredite olunan test, analiz konularında alacakları hizmet giderlerini kapsar.
- Belgelendirme giderleri, işletmelerin uluslararası pazarlara girişini sağlayacak ve/veya uluslararası pazarlarda rekabet avantajı yaratacak belge alımlarını kapsar.
- Belgelendirme giderleri kapsamında başvuru, dosya inceleme, danışmanlık, eğitim, tetkik, denetim ve belge alımı giderlerine **20.000 - TL'ye kadar** destek verilir.

Desteklenecek Proje Giderleri

Hizmet Alımı Giderleri

*(Üst Limit:
100.000 TL)*

- Eğitim ve danışmanlık giderleri; işletmelerin proje kapsamında ihracata yönelik alacakları eğitim ve danışmanlık (pazar araştırma danışmanlığı dahil) giderlerini kapsar.
- **Eğitim hizmeti alınabilecek kuruluşlar;**
- Türkiye İhracatçılar Meclisi (TİM),
- İhracatçı Birlikleri,
- Üniversitelerin işletmelere yönelik eğitim hizmeti vermek amacıyla kurulmuş birimleri,
- Mevzuatlarının dış ticaret kapsamında eğitim vermeye izin vermesi şartıyla kamu kurum/kuruluşları ve bunların eğitim hizmeti vermek amacıyla kurulmuş birimleri,
- 08/02/2007 tarihli ve 5580 sayılı Özel Öğretim Kurumları Kanunu kapsamında kurum açma iznine sahip ve alanında program onayı olan kurum/kuruluşlardır.

Desteklenecek Proje Giderleri

Hizmet Alımı Giderleri

- Tasarım giderleri; işletmelerin ihracata konu ürün/ambalaj tasarım giderlerini kapsar.
- Yurt dışı marka tescil giderleri; işletmelerin TÜRKPATENT (Türk Patent ve Marka Kurumu) muadili yurt dışı kurum/kuruluşlardan alacakları Marka Tescil Belgeleri için başvuru yapılan kurum/kuruluşlara yaptığı ödemelere ilişkin giderleri kapsar.
- Nakliye giderleri; işletmelerin ihracata konu ürün numunesinin yurt dışına havayolu/karayolu/demiryolu/denizyolu ile yapacağı ihracat işleminde ürün numunesinin alıcıya ulaşım sürecindeki tüm nakliye ve sigorta giderlerini kapsar.
- Diğer hizmet alımları giderleri; proje ile ilişkilendirilebilecek diğer hizmet alım giderlerini kapsar.
- Eğitim, danışmanlık, tasarım, yurt dışı marka tescil, nakliye ve diğer hizmet alımı giderlerinin her biri için **20.000.-TL'ye kadar** destek verilir.

Desteklenecek Proje Giderleri ve Üst Limitleri

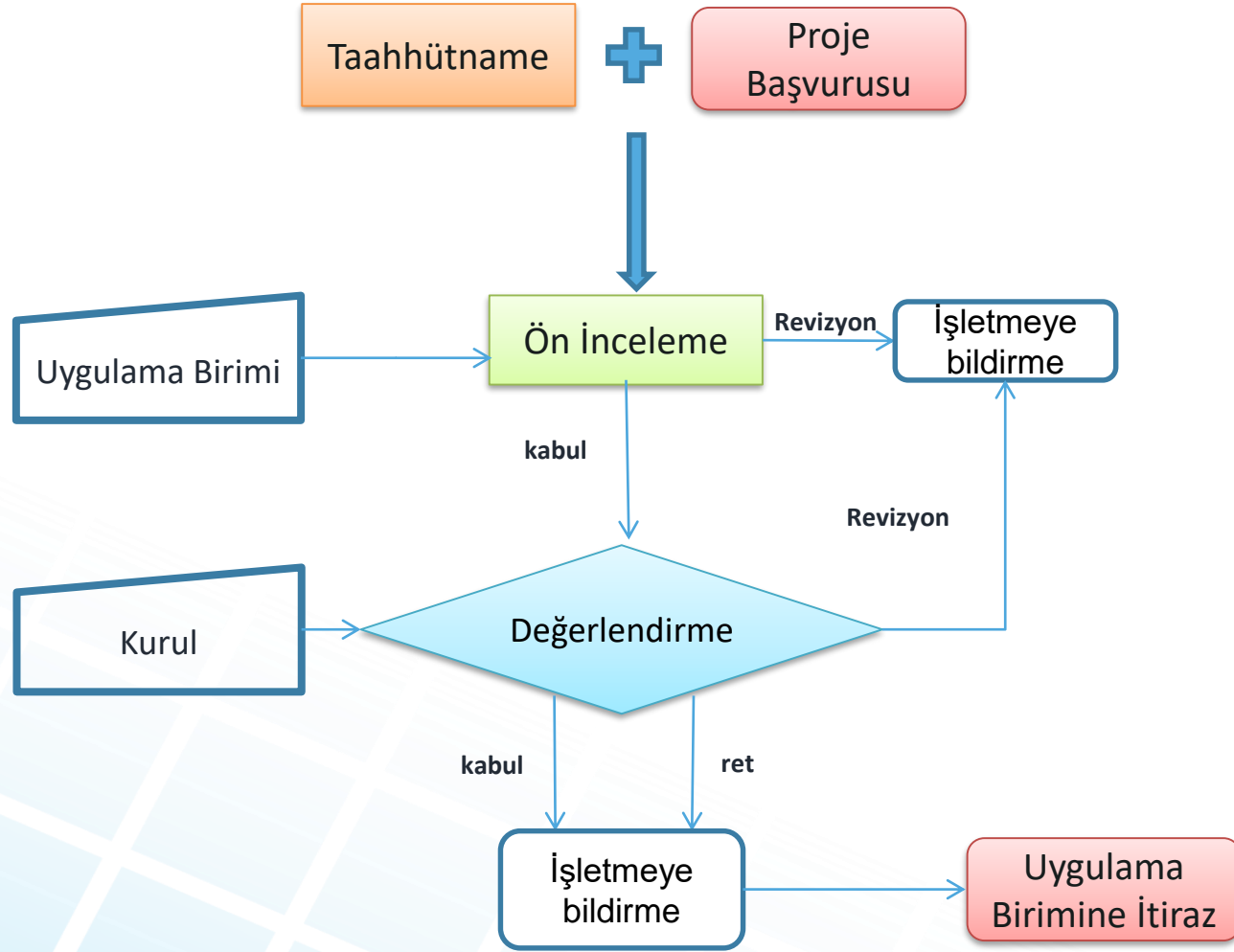
* Personel Gideri

1. Her yıla ait Asgari Ücret Tespit Komisyonunca belirlenen, işçinin bir günlük normal çalışma karşılığı asgari ücreti üzerinden hesaplanan Asgari Geçim İndirimi (bekâr ve çocuksuz) dâhil aylık net asgari ücret tutarının 30'a bölünmesi ile elde edilen tutarın öğrenim durumu katsayısı ile çarpımı sonucunda günlük destek üst limiti belirlenir.
2. SGK idari kayıtlarındaki sigorta primine esas kazancın çalışma gün sayısına bölünmesi ile elde edilen günlük tutar belirlenir.
3. (1.) ve (2.) md'lerde belirlenen günlük tutarlardan düşük olanının, proje kapsamındaki çalışma gün sayısı ile çarpımı sonucunda aylık destek tutarı belirlenir.
4. Öğrenim durumu katsayısı; ön lisans için 1,25, lisans için 1,5, yüksek lisans için 1,75, doktora için 2'dir.

*Personel gideri için, **destek oranı dikkate alınmaksızın**; net asgari ücret tutarı (asgari geçim indirimi dahil) temel girdi olmak üzere uygulama esaslarında belirlenen hesap yöntemi ve limitlere göre belirlenen tutar kadar geri ödemesiz destek sağlanır.

Yurt Dışı Pazar Destek Programı

Proje Başvuru Kontrol Değerlendirme İş Akışı



Yurt Dışı Pazar Destek Programı

- Başvuru Formu ve Proje Bilgi Dokümanının doldurulması gerekiyor.
- Başvurular ön değerlendirme aşamasından sonra eğer başvuru şartlarını taşıyor ise kurula sevk ediliyor.
- Başvuruda dikkat edilmesi gereken en önemli hususlar.
 - Proje hedeflerinin, proje faaliyetlerinin, destek taleplerinin ve proje sonrasında beklenen çıktıların uyumlu bir şekilde belirlenmesi.
 - Beklenen çıktıların somut ve ölçülebilir olması
 - Hedef pazarın detaylandırılmış olması
 - İşletmenin ürünleri ile ilgili rakamsal değerlerin döviz bazında belirtilmiş olması



Teşekkürler